

Poznań, 4.01.2022 r.

List referencyjny

Od 2018 roku zarabiam jako grafik freelancer. Postanowiłem wziąć udział w szkoleniu dofinansowanym ze środków unijnych na przedstawiciela handlowego. Moim celem była efektywna nauka sprzedaży.

Pan Wojciech Graczyk oprócz przedstawienia konkretnej wiedzy i przykładów w zakresie pozyskiwania klientów, sprzedaży telefonicznej, języka korzyści, domykania sprzedaży, przedstawił tematy pośrednio związane z pracą przedstawiciela handlowego – komunikacja międzyludzka, asertywność, zakładanie własnej firmy, psychologia, proponowane kursy i szkolenia. Uważam, że Pana Wojciecha Graczyka wyróżnia holistyczne przedstawienie tematu, dzięki temu wiedzę tę mogłem zastosować w różnych obszarach mojego życia.

Dzięki temu szkoleniu skupiam się na rzeczywistych potrzebach klienta, zadaję trafne pytania, rozpoznaję i zbijam obiekcje klientów, stawiam na długoterminowe relacje w sprzedaży, rozpoznaję rodzaje odmów, skuteczniej domykam sprzedaż i skupiam się na moim USP, którym nie jest cena.

Jeśli chcesz zdobyć konkretną, praktyczną i holistyczną wiedzę na temat sprzedaży, to zdecydowanie polecam współpracę z Panem Wojciechem Graczykiem.

Jakub Marcinkowski

Grafik freelancer

